

VM Matériaux

Rapport d'activité

2007

1907-2007



Édito



5 questions à Philippe Audureau, Président du Directoire de VM Matériaux

Le rapport annuel 2007 marque le centenaire de VM Matériaux... Tout un symbole ?

Effectivement, l'origine de l'entreprise remonte au début du siècle, quand s'installa à L'Herbergement, un petit commerce de fournitures agricoles. S'il n'en reste que des souvenirs, VM Matériaux y a construit ses racines. Proche du terrain, de ses actionnaires, de ses salariés, VM a su au fil des années, se développer pour constituer un Groupe qui aura réalisé, en 2007, un chiffre d'affaires de 596,5 M€, avec plus de 2 800 collaborateurs et une présence sur 25 départements ainsi qu'en Outre-Mer.

Comment cela s'est-il fait ? Les recettes d'hier sont-elles celles de demain ?

Sur une telle période, toute entreprise vit des joies, des peines, des difficultés, des succès, et s'enrichit chaque jour de ses expériences. L'équilibre, entre croissance externe et croissance interne qui pèsent de façon équivalente tant en termes d'investissements que de chiffre d'affaires, constitue un modèle pérenne.

Le résultat 2007 est à nouveau historique : ce modèle y contribue-t-il ?

Assurément. Notre résultat net part du Groupe atteint 20,8 M€ en 2007 (3,5 % du chiffre d'affaires), en progression de 32 % par rapport à 2006. Un peu plus de la moitié du résultat supplémentaire a été réalisé sur le périmètre courant, le solde provenant des acquisitions.

Le marché du bâtiment, favorable depuis plusieurs années, ne risque-t-il pas de s'essouffler ?

Il est probable que le resserrement des conditions de crédit pénalisera certaines transactions dans l'ancien ou des opérations dans le neuf... Pour autant les carnets de commandes de nos clients restent élevés, le besoin structurel de logements nettement supérieur aux mises en chantier actuelles, et les perspectives du Grenelle de l'environnement prometteuses à moyen terme. Cela confirme la pertinence de notre modèle économique, accompagnée d'une attention particulière à nos équilibres financiers et à la rentabilité de nos investissements.

2008, année du Vendée Globe : un autre symbole ?

S'il s'agit de relever de nouveaux challenges, de découvrir de nouveaux horizons, de se mesurer sagement à nos concurrents, tout en respectant nos valeurs et en maîtrisant nos risques... alors, en effet, le symbole nous convient.

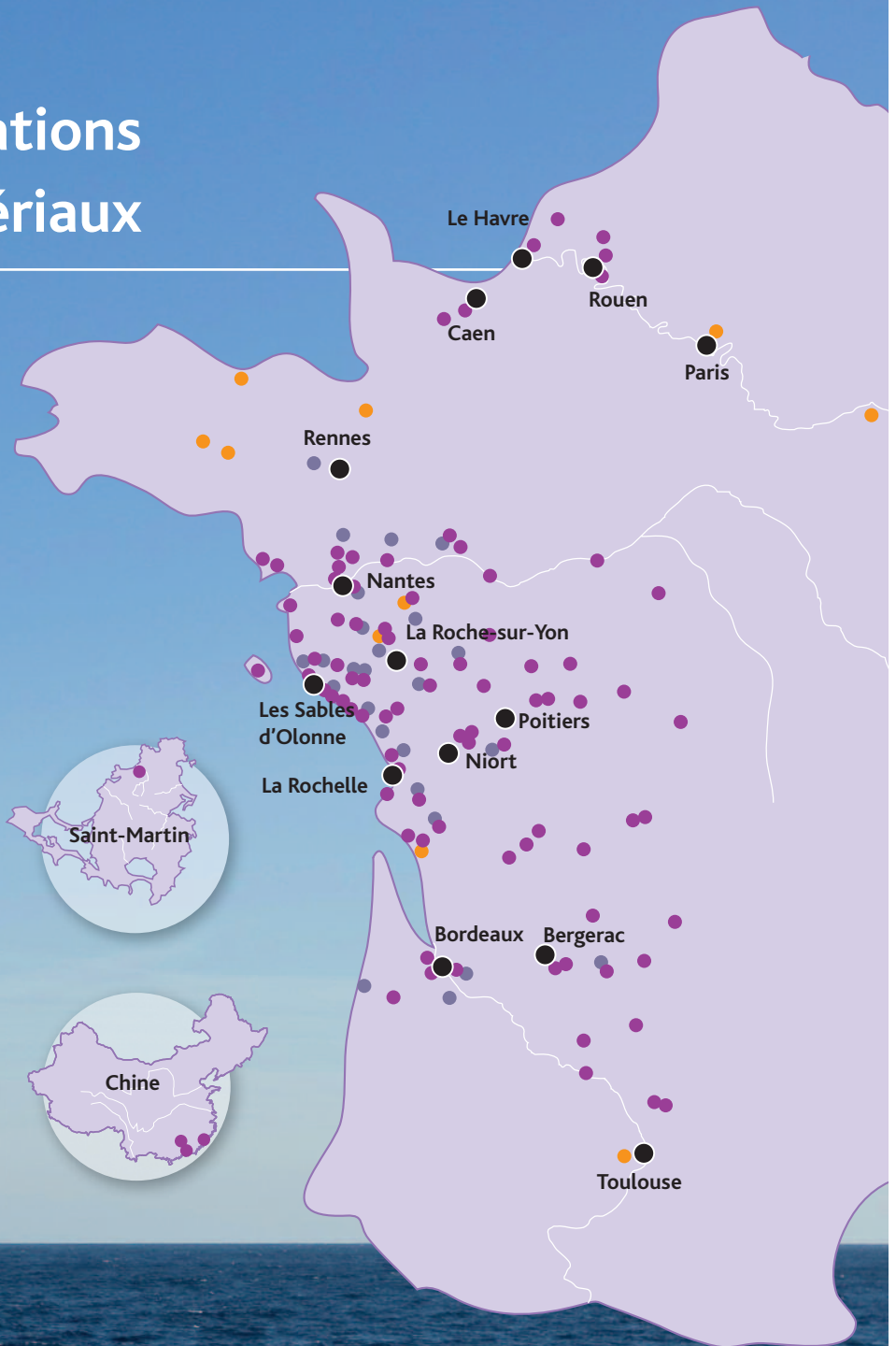
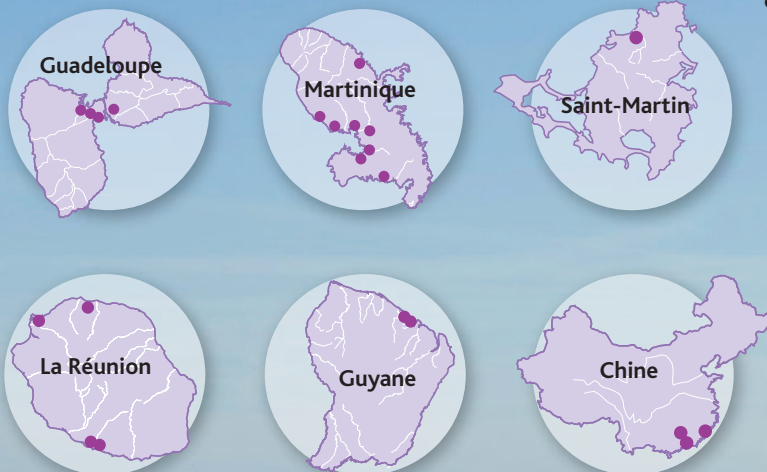




Les implantations VM Matériaux

Légende

- Négoce
- Béton
- Menuiserie



Qui sommes-nous ?	p 4
Négoce	p 6
Béton	p 8
Menuiserie	p 10
Croissance	p 12
Faits marquants	p 14
Gouvernance	p 16
Vie boursière - Chiffres clés	p 18
Implantations	p 20

Qui

sommes-nous ?

Cent ans d'histoire et d'idées constructives

1907 : Origine de l'entreprise en Vendée, à L'Herbergement
1941 : Création de la première agence de négoce
1990 : Introduction en bourse
2003 : Acquisition de Mégnien
2004 : Augmentation de capital (ABSA)
2005 : Intégration du compartiment B d'Euronext
2007 : VM Matériaux fête ses 100 ans

Chiffres-clés au 31/12/2007

Chiffre
d'affaires : **596,5** +18,4 %
millions d'euros

Résultat net **20,8** +32,4 %
part du groupe : millions d'euros

Effectif : + de **2800**
salariés

L'Association Martial Caillaud

Née en 1997 de l'imagination de collaborateurs et clients de VM Matériaux, l'Association Martial Caillaud initie et développe des actions humanitaires dans les pays en voie de développement (Sénégal, Sri Lanka, Viet-Nam, Thaïlande...), au confluent de la formation des jeunes et de la construction du futur.

"La solidarité, une idée constructive" : plus que des mots, la devise de l'Association illustre parfaitement les actions mises en œuvre. Toutes les valeurs du Groupe sont réunies autour de ces projets tournés vers des horizons lointains mais ancrés dans ses métiers, porteurs d'espoir, concrets et réalistes.



Association Martial Caillaud

La solidarité, une idée constructive
ASSOCIATION LOI 1901



Négoce de matériaux

Activité : négoce en matériaux de gros œuvre, second œuvre et produits pour l'aménagement de la maison.

- Chiffre d'affaires géré de 480,3 M€.
- 1 660 salariés*
- 112 agences, dont 19 en Outre-Mer
- Sur 25 départements dans le grand Ouest
- Sur 5 départements en Outre-Mer
- 220 camions





- Membre du groupement MCD
- Volumes annuels :
 - 290 000 tonnes de ciment,
 - 46 000 tonnes d'enduit de façade,
 - 29 000 m³ de bois de charpente,
 - 2 millions de m² de carrelage,
 - 1 600 meubles de salles de bain,
 - 1,8 million de m² de tuile en terre cuite

2008... VM Matériaux s'ouvre à l'international

- Depuis le 1^{er} avril 2008, VM Matériaux développe une nouvelle activité en Chine en aménagement extérieur et décoration intérieure via le groupe Bestkind
- Chiffre d'affaires 2007 de 7,5 millions de dollars
- 30 salariés
- Hong-Kong et Chine Continentale
- Volumes exportés par an :
 - 30 000 tonnes de pierres naturelles en 2007



Béton

Activité : le béton prêt à l'emploi et le béton industriel (dalles, pavés, parpaings et éléments de façade préfabriqués).

- Chiffre d'affaires géré de 84,2 M€
- 350 salariés*
- 25 centrales à béton
- 5 usines de fabrication de produits béton
- 130 camions malaxeurs
- Volumes annuels :
 - 700 000 m³ de béton prêt à l'emploi,
 - 500 000 m² de dalles et pavés,
 - 150 000 m² de pré-dalles,
 - 220 000 tonnes de béton préfabriqué,
 - 5 800 m³ de chape fluide ciment Kalkiss®

Menuiserie industrielle

Activité : production et commercialisation de menuiseries sur mesure (PVC, aluminium et bois) et fabrication de charpentes industrielles, traditionnelles et d'ossatures bois.

- Chiffre d'affaires géré de 86,1 M€.
- 650 salariés *
- 7 usines de fabrication de menuiseries extérieures (PVC, aluminium, bois)
- 3 usines de fabrication de charpentes industrielles
- Volumes annuels :
 - 180 000 menuiseries
 - 36 000 volets roulants,
 - 160 000 fermettes pour l'activité Charpente.

*Effectifs inscrits au 31/12/2007 (hors siège : 160 salariés)



VM Carquefou (44)



Des idées constructives

Le négoce, cœur de métier du Groupe

Les agences VM Matériaux fournissent les professionnels du bâtiment et "bricoleurs lourds" en matériaux de gros œuvre, second œuvre et produits pour l'aménagement de la maison : couverture, bois-panneaux, menuiseries, parquets, carrelage-sanitaire, outillage et libre service.

Un rayonnement dans le grand Ouest et les DOM

Proche de ses clients et toujours soucieux du service apporté, le Groupe fait de la dimension conseil un axe majeur de sa politique commerciale. Grâce à son réseau de 93 agences, le Groupe est présent sur tout le grand Ouest mais aussi en Outre-Mer où il compte, depuis début 2008, 19 points de vente situés aux Antilles, en Guyane et à la Réunion. Des agences tantôt généralistes,

tantôt spécialistes, visant toutes à offrir à leurs clients un large choix de produits avec la mise à disposition d'un stock adapté et les conseils pointus de professionnels du bâtiment. Chauffeur, magasinier, vendeur, attaché technico-commercial, administratif, chef d'agence : tels sont les métiers exercés par les 1 660 collaborateurs de l'activité Négoces de matériaux.

Des points de vente toujours plus design et fonctionnels

En 2006, une nouvelle génération de salle d'exposition a fait son apparition. Espace architectural, mélange d'ambiances intérieures, jeux de couleurs et de matériaux, balnéothérapie... tout est mis en œuvre pour que les clients soient accompagnés et aidés dans leurs choix. Ces nouveaux espaces, pensés pour eux, permettent de leur présenter des centaines de références de carrelages, meubles et accessoires sanitaires.

Des outils de visualisation 3D, des bibliothèques de documentation technique, des carreaux ou encore des liasses d'échantillons, facilitent également la prise de décision. Les deux dernières-nées de cette nouvelle génération d'agences sont VM Brive et VM La Roche Nord.

Ouverture au marché international et sourcing depuis la Chine

Depuis trois ans, une équipe basée à Shenzhen, entre Hong-Kong et Canton, développe sur le terrain des contacts privilégiés avec les fabricants locaux afin de référencer de nouveaux produits, en veillant scrupuleusement aux critères qualité. Début 2008, VM Matériaux poursuit son développement en prenant une participation dans le groupe Bestkind basé à Hong-Kong et en Chine continentale. Avec 30 collaborateurs, Bestkind est le spécialiste du négoce de pierres naturelles



1. VM La Roche Nord (85)

pour l'aménagement extérieur et la décoration intérieure.

Membre du réseau MCD

Depuis 2000, VM Matériaux avec son activité Négoce est membre du groupement MCD (Matériaux de Construction Distribution). Montage d'opérations commerciales comme les Batiday's, achats groupés, marque de distributeur "Les indispensables", MCD permet à chacun de générer d'importantes synergies. Avec 2,3 Mds € de chiffre d'affaires réalisé en 2007 en négoce de matériaux dans 542 points de vente, les six négociants indépendants à vocation régionale ainsi regroupés s'imposent comme l'un des leaders du Négoce de matériaux en France.



Inter view



Rébecca CLEM
Responsable du site de
Mangot Vulcin

Avec l'ouverture d'un nouveau point de vente Joseph Cottrell en Martinique, le Groupe conforte son développement dans les DOM.

Présentez-nous ce nouveau point de vente... Ouvert en juin 2007 au Lamentin, c'est le 6^e point de vente Joseph Cottrell en Martinique. Avec une surface de 13 000 m², il s'agit là du plus grand espace de vente de matériaux de construction du Groupe. L'équipe compte une vingtaine de personnes.

Quels sont ses atouts ?

Une circulation fluide, un accès facile, un accueil chaleureux et dynamique caractérisent bien ce point de vente. L'accent particulier qui a été mis pour les pôles bois et assainissement doublé de la compétence des hommes est très apprécié des clients.

Quels sont les avantages pour les clients ?

Chaque zone est dotée d'un comptoir de vente et d'un bureau spécifique avec un responsable et des techniciens dédiés. Les clients trouvent donc le conseil approprié et un gain de temps appréciable. Par ailleurs, avec une ouverture dès 6 heures et demi en semaine, nos clients peuvent s'approvisionner plus facilement.

Comment envisagez-vous l'avenir ?

C'est un point de vente qui est amené à évoluer significativement, notamment en raison de sa situation géographique stratégique, à proximité de la deuxième ville de La Martinique, sur un axe très fréquenté qui va bénéficier d'importants aménagements dans les prochaines années.



Site de Mango Vulcin (Martinique)



La centrale de Boufféré (85)

Des solutions constructives

Le béton, une double spécialité

L'activité Béton du groupe VM Matériaux se distingue entre BPE (Béton Prêt à l'Emploi) et BPI (béton industriel et architectonique). Dans ces deux domaines, un laboratoire de R&D performant et intégré développe les solutions de demain.

Qualité, Maintenance, R&D et Marketing

A travers VM Béton Services, le pôle Béton dispose d'une structure dédiée aux centrales et usines qui regroupe les services Qualité, Maintenance, Recherche & Développement et Marketing. Une entité qui s'inscrit dans le cadre d'une politique d'innovation mise en œuvre depuis plusieurs années et qui vise à développer de nouveaux produits grâce à son laboratoire R&D, et à les promouvoir par le biais de différentes actions comme la formation des commerciaux, les visites régulières des prescripteurs, la création

d'outils d'aide à la vente ou encore l'animation d'un réseau d'applicateurs.

Une nouvelle génération de centrales béton

Sur les 25 centrales à béton que compte le Groupe, cinq ont été modernisées en 2007 : Avrillé (49), Bressuire (89), Rochefort (17), La Roche-sur-Yon (85) et Montaigu (85). Ces aménagements ont permis à la fois d'augmenter la capacité de production et de stockage, d'optimiser les qualités environnementales des centrales, mais aussi d'améliorer la performance des produits et permettre d'avoir recours à de nouvelles techniques de pose plus efficaces et mieux optimisées. Ainsi, une offre spécifique toujours plus large est proposée aux clients dans les différentes gammes produits comme celle des bétons autoplacants "ONDALISS®", des bétons décoratifs "LUMILISS®" ou bien des bétons durables "DURALISS®".

Le BPI, design et productivité au cœur des priorités

Naulet, spécialiste du béton industriel préfabriqué (prédalles, blocs et bétons architectoniques), s'est récemment illustré dans la création de bétons design novateurs (voir photo ci-dessus) en particulier dans l'univers de la décoration et du mobilier. Parallèlement, l'activité de préfabrication architectonique connaît une demande croissante impliquant en 2007 quelques investissements en production. Ainsi, deux bâtiments ont été créés dont un de 1 400 m² dédié à la fabrication d'armatures acier utilisées en préfa-architectonique, et un autre de 400 m² dans lequel sont fabriqués les moules en bois de ces mêmes pièces. Ceci a permis un gain à la fois de productivité et de qualité, avec une augmentation de 40 % du chiffre d'affaires en 2007. PPL, fabricant de produits en béton industriel pour la maçonnerie courante (parpaings,



1



2

1. Ornement de l'atrium central du Palais du Hanovre (BNP Paribas) avec de superbes pots déco en Béton Fibré Ultra Haute Performance réalisés par Naullet, pour le compte de Als Architecture et B-Ton Design.

2. Pavage Péplum®, produits moulés à partir de pierres naturelles d'autrefois, réalisés par PPL.

hourdis...) et l'aménagement extérieur en pierre reconstituée (dalles, pavés, bordures, produits moulés) a entamé en 2007 une démarche d'amélioration de sa productivité. Avec l'appui d'un cabinet conseil, PPL a réalisé une étude qui, à l'issue de 6 mois de travail, lui a permis de mettre en place une nouvelle organisation de son processus de fabrication à partir de méthodes éprouvées telles que TRS, SMED, 5S. Celles-ci ont contribué à une amélioration de la production d'environ 5 %.



Inter view



David CHOPIN

Directeur Qualité et Développement
VM Béton Services

VM Béton poursuit sa politique d'innovation en s'appuyant sur son laboratoire de Recherche & Développement.

2007, l'année Kalkiss® ?

En effet, la chape fluide autonivelante Kalkiss®, brevetée dès 2005, a obtenu l'avis technique du CSTB. Destinée à une mise en œuvre à l'intérieur des bâtiments neufs ou en rénovation, elle possède des qualités thermiques remarquables et garantit une parfaite planéité avec une grande facilité de mise en œuvre grâce à la fluidité de sa formulation. Outre l'intérêt commercial, l'avis technique permet à nos applicateurs d'être référencés auprès de la plupart des bureaux de contrôle et maîtres d'œuvre.

D'autres gammes ont-elles vu le jour ?

Dans le sillage de Kalkiss®, le Groupe a lancé trois nouvelles gammes de bétons autonivelants fluides :

ONDALISS®, les bétons autoplaçants dont l'ONDALISS® Horizontal Color, un béton teinté dans la masse ; LUMILISS®, les bétons décoratifs ;

DURALISS®, les bétons conçus pour un environnement agressif.

Grâce à la R&D, vous visez à garder une longueur d'avance ?

Effectivement, en R&D, l'accent est mis sur la conception de produits améliorant la performance énergétique. Dans le contexte du Grenelle de l'Environnement, le Groupe se différencie avec des solutions constructives pour optimiser les conditions de travail et la qualité des ouvrages.

Deux autres axes de recherche sont privilégiés. D'une part la recherche de solutions alternatives en partenariat avec des laboratoires universitaires et des industriels, suite à la raréfaction de certaines matières premières.

D'autre part, des travaux menés en partenariat avec des laboratoires comme le Laboratoire Central des Ponts et Chaussées, sur l'outil de production.





Atlantem Fougères (35)

Activité Menuiserie

L'exigence des professionnels

Atlantem, spécialiste en menuiseries, charpentes et ossatures bois

Atlantem est la branche d'activité de VM Matériaux spécialisée en menuiseries extérieures et charpentes industrielles. Côté menuiseries, Atlantem compte 7 sites de production dont les capacités permettent de répondre au fort développement du marché sur mesure. Tous sont spécialisés en fenêtres et portes d'entrée, en bois, PVC et aluminium. Les produits sont commercialisés sur toute la France via plus de 2 000 professionnels qui en assurent la mise en œuvre. Côté Charpente, Atlantem dispose de 3 sites spécialisés dans la fabrication de fermettes industrielles et traditionnelles, mais aussi d'ossatures bois.

Une nouvelle organisation commerciale

Les nouvelles forces de vente issues des récentes acquisitions (CIOB Moisan et Quartz) en cours d'intégration donnant lieu à la mise en place d'une équipe commerciale d'une cinquantaine de personnes dédiée tant aux menuiseries Bois, PVC, Alu qu'aux portes d'entrée Eden. Ainsi, une nouvelle organisation commerciale a été constituée, visant à privilégier toujours plus de proximité avec le client.

Solabaie passe le cap des 100 installateurs

En 2007, Solabaie a franchi le cap des 100 installateurs. Ces indépendants, dont l'activité principale repose sur la rénovation pour particuliers, s'appuient sur la marque commerciale Solabaie. Créé en 2003, ce label fédère des installateurs indépendants à travers toute la France. Liés

par un engagement de qualité, les membres de ce "club de professionnels" disposent en exclusivité d'une panoplie d'outils marketing et sont les premiers à bénéficier des innovations d'Atlantem.

Show-Room de Fougères

Avant-gardiste, le show-room Eden d'Atlantem d'une superficie de 400 m² expose 52 portes en bois, PVC et aluminium. Innovant, cet espace permet de découvrir les portes grâce à trois modes d'agencement : mises en situation dans des ambiances modernes ou traditionnelles, exposées dans des casiers à tiroirs inspirés des présentoirs des expositions de carrelage ou encore sur un support mobile exclusif breveté sur pivot tournant à 360°. Cet espace mis à la disposition des clients leur permet de présenter à l'utilisateur final l'ensemble de la collection Eden ainsi qu'un large choix d'accessoires.



1. Atlantem Cholet (49)
2. Show-room Eden à Fougères (35)



La porte Quartz : résistance et sécurité maximale

Née de la synergie entre Atlantem et le spécialiste de la menuiserie extérieure aluminium Quartz qui a rejoint le Groupe en 2007, cette nouvelle porte est dédiée au neuf comme à la rénovation, elle permet de réaliser des sas d'entrée, des devantures de bâtiment tertiaire, des accès d'immeuble et des issues de secours dans des Etablissements Recevant du Public (ERP).

F@cile, un logiciel pour les clients

Atlantem, déjà doté d'un site Internet, propose à ses clients "F@cile", un outil de gestion qui leur permet d'accéder directement et librement à leur dossier. Présenté à Batimat, cet outil propose deux programmes :

- F@cile-chiffrage pour établir les devis en fournitures et pose, effectuer un chiffrage des prestations de pose.
- F@cile-web pour suivre les commandes.

Atlantem offre ainsi à ses clients la possibilité d'obtenir en permanence les informations dont ils peuvent avoir besoin.

Inter view



Franck QUEBAUD

Responsable du Pôle Charpente Incobois

Croissance interne et externe, développement commercial, nouvelle activité, nouveaux outils de production... l'activité Charpente a connu en 2007 une actualité particulièrement dense.

Quels ont été les principaux événements de l'année 2007 ?

L'activité Charpente industrialisée pour les maisons individuelles a été particulièrement soutenue. Avec l'acquisition de la société CIOB Moisan (Construction Industrielle Ossature Bois), implantée à Pleugriffet (56), VM Matériaux a renforcé son pôle charpente. Des investissements importants ont été réalisés chez Incobois pour améliorer la productivité.

Comment se répartit votre activité ?

CIOB Moisan nous donne accès au marché breton avec une offre destinée aux constructeurs-pavilloneurs. Incobois développe une activité tournée plus particulièrement vers le négoce. Le Dannois conserve une clientèle principalement constituée de professionnels (artisans et constructeurs).

Quels sont les nouveaux outils de production chez Incobois ?

Nous avons investi dans une seconde scie et une nouvelle presse de montage de fermettes. Par ailleurs, nous nous sommes étendus sur 2 hectares, ce qui a permis de construire 550 m² de bureaux et 1 300 m² d'ateliers.



Site Incobois à Saint-Georges de Montaigu (85)

Croissance

Soucieux d'un équilibre sur le long terme entre croissance interne et externe, VM Matériaux partage ses investissements entre modernisation et acquisitions. Pour conforter cette stratégie, le Groupe a investi 41 M€ en 2007.

Janvier 2007

- > Les **Etablissements Paul Thébault** rejoignent le Groupe avec un site de négoce de matériaux et une centrale à béton situés à La Rochelle.
 - Intégration à 100 %, 43 collaborateurs
- > VM Matériaux prend une participation dans **Joseph Cottrell**, négociant de matériaux implanté en Martinique. 5 points de vente viennent ainsi compléter l'activité de négoce en Outre-Mer.
 - Intégration à 49,99 %, 100 collaborateurs

- > Atlantem étend son rayonnement à la Bretagne en rachetant **CIOB Moisan**. Située à Pleugriffet (56), cette entreprise vient renforcer la branche charpente industrielle en se positionnant comme leader sur un secteur géographique à fort potentiel.
 - Intégration à 100 %, 48 collaborateurs

Juillet 2007

- > Le site **Atlantem Cholet** (49) est équipé de nouvelles installations destinées à renforcer le positionnement de la branche Menuiserie sur le marché de la rénovation et de la réhabilitation des menuiseries bois. Une nouvelle ligne de production, équipée de 53 outils, et d'un système de pilotage informatique de pointe, lui permet de réaliser tous les types d'usinage sur une menuiserie avec beaucoup de flexibilité et précision.



Février 2007

- > **Quartz** vient renforcer l'activité Menuiserie d'Atlantem avec un nouveau site basé à Portet-sur-Garonne, près de Toulouse, et un atelier en région parisienne. Cette acquisition apporte une expertise complémentaire, en matière de fabrication de menuiseries aluminium, à celle du site d'Hillion (22).
 - Intégration à 100 %, 91 collaborateurs



Juin 2007

- > Le Groupe inaugure la nouvelle centrale de **Villenave d'Ornon** (33). Celle-ci fait partie de la nouvelle génération de centrales bénéficiant de capacités de production accrues.
- > Un nouveau point de vente **Joseph Cottrell**, spécialisé en bois, TP et gros œuvre, ouvre ses portes à Mangot Vulcin en Martinique.
 - Environ 20 collaborateurs



Juillet 2007

- > VM Matériaux fait l'acquisition du négociant de bois bordelais **Fargeaudoux** et de son atelier d'usinage (**EXELPAN**) implantés à Eysines (33). Il prend également une participation à hauteur de 50 % dans le capital d'Isiland, spécialiste des portes pour l'aménagement de placards et dressing, basé sur le même site.
 - 20 collaborateurs

Mars 2007

- > **Point Bois**, société guyanaise implantée à Cayenne et spécialisée dans le négoce et la transformation du bois, rejoint le Groupe.
 - Acquisition 50 % du capital, 12 collaborateurs



Décembre 2007

> Le site **Incobois** de St Georges-de-Montaigu (85), spécialisé dans la fabrication de charpentes industrielles et traditionnelles et d'ossatures bois, a inauguré ses nouveaux locaux le 7 décembre. Le site, qui a doublé sa surface en passant à 2 hectares, bénéficie de 500 m² de nouveaux bureaux et de 1 300 m² supplémentaires d'ateliers.

Un renforcement qui vise à accompagner son succès sur le marché du bois.

Septembre 2007

> Rachat des minoritaires de l'activité Menuiserie **Atlantem**.

• Atlantem à 100% dans les résultats consolidés.



Septembre 2007

> Parmi les points de vente nouvelle génération, dans la continuité de VM Expo Château d'Olonne, l'agence **VM Matériaux de Brive** (19) a été inaugurée le 28 septembre 2007. Avec sa superbe salle exposition de 1 000 m² dessinée en collaboration avec une architecte d'intérieur, l'agence offre à ses clients un espace à la fois design et fonctionnel, véritable outil d'aide à la prise de décision.

> Dans les DOM, un nouveau point de vente a ouvert ses portes dans l'enceinte du site Sorepro Saint-Pierre. Le site de **VM Réunion** est spécialisé en produits de gros œuvre.

Janvier 2008

> VM Matériaux poursuit son développement et prend une participation à hauteur de 50 % dans la Société **Havraise de Matériaux**. Cette opération lui permet une implantation progressive sur une région dynamique et en fort développement, proche de ses activités tant géographiquement que culturellement. La société compte 7 agences au Havre (76), à Rouen (76) et à Caen (14).

• 88 collaborateurs

> Le Groupe VM Matériaux prend une participation dans la société **Leader-Mat**, présente en Guadeloupe, en Martinique et à Saint-Martin (4 points de vente). Cette opération permet au Groupe de renforcer sa présence sur les Antilles dans les spécialités bois et aciers, et également de se positionner sur Saint-Martin.

• 45 collaborateurs

Avril 2008

> VM Matériaux réalise une prise de participation à hauteur de 70 % dans le groupe **Bestkind**, spécialisé dans le négoce de pierre naturelle pour l'aménagement extérieur et la décoration intérieure, implanté à Hong-Kong et à Xiamen dans la région du Fujian.

Cette opération permet au Groupe de développer ses activités de sourcing dans un secteur d'activité en forte croissance et de se voir ouvrir les portes de nouveaux marchés à l'international.

• Chiffre d'affaires 2007 de 7,5 millions de dollars, 30 collaborateurs

- Croissance externe
- Croissance interne

Faits marquants

Retour sur 2007 et début 2008



Ressources humaines

En 2007, 400 nouveaux collaborateurs ont rejoint le Groupe dont la moitié pour assurer la croissance interne.

VM Matériaux a proposé une action de formation à environ 1 300 salariés soit un peu plus de 23 000 heures. Une quarantaine de jeunes a également été formée en alternance (contrats d'apprentissage ou de professionnalisation) aux métiers de magasiniers, vendeurs internes, centralistes du béton mais aussi de Chef d'agence du Négoce, certificat de qualification professionnelle pour lequel le Groupe a reçu l'habilitation de la Fédération du Négoce de matériaux. L'Atelier VM, enseigne de formation, créée par le Groupe début 2006 et destinée aux salariés de ses clients, a totalisé fin 2007 près de 400 stagiaires.

L'équipe Prévention Sécurité Environnement s'est agrandie avec l'arrivée fin 2007 d'un 3^e formateur. L'objectif est de former l'ensemble des salariés amenés à conduire des engins de manutention à l'utilisation en toute sécurité de ces équipements. Parallèlement, la sensibilisation à la "Conduite rationnelle et sécurisée" s'est poursuivie auprès de 80 chauffeurs afin de favoriser une conduite plus respectueuse des

hommes, du matériel et de l'environnement. Fin 2007, VM Matériaux a dévoilé un logotype (ci-dessus) afin de symboliser son engagement en faveur du Développement Durable et susciter l'attention de ses partenaires, internes comme externes, aux enjeux que cela représente.

Événements

Les salons professionnels

Début 2007, la 9^e édition du VM Pro a réuni au Parc des Expositions de La Rochelle 3 000 clients, 1 000 collaborateurs et 220 fournisseurs sur 8 000 m² d'exposition. Tous les 2 ans, ce salon présente les tendances du marché avec tout ce que le bâtiment compte de produits innovants et de nouvelles réglementations.

Pour la 26^e édition du salon Batimat, Atlantem a présenté en avant première en novembre, une toute nouvelle gamme de produits allant des portes Eden aux menuiseries Aluminium Quartz, en passant par les solutions sur mesure pour les Maisons à Ossature Bois, ainsi que son nouveau service de facilitation de la relation clientèle baptisé "F@cile".

Les opérations clients

Comme chaque année, VM Matériaux a donné plusieurs fois rendez-vous à ses clients à travers des événements tels que les

Batiscores (avril) ou encore les Batidays (septembre)... mais aussi sur le départ ou à l'arrivée de courses au large comme la Transat Jacques Vabre. Poursuivant sa démarche originale de fidélisation, lancée en 1997 et baptisée le "Challenge VM", le Groupe a permis en 2007 à de nombreux clients professionnels de l'accompagner au Kerala en Inde (construction d'un centre d'aide au travail pour enfants handicapés) dans le cadre de l'association Martial Caillaud.

Les 100 ans de VM Matériaux

Afin de marquer le centenaire du Groupe, un livre (ci-dessus), retraçant l'aventure de VM Matériaux de son origine jusqu'à 2007, a été édité et diffusé à l'ensemble de ses partenaires.

Sponsoring voile et mécénat humanitaire

A la veille du Vendée Globe 2008

Point d'orgue de son partenariat avec le skipper Jean Le Cam, la course mythique du Vendée Globe sera pour le Groupe l'aboutissement de 3 ans de collaboration autour du monocoque 60 pieds VM Matériaux. Depuis 2006, "L'Odyssée VM" symbolise ce partenariat sportif et ponctue



l'ensemble des actions de communication et marketing du Groupe.

Les 10 ans de l'association Martial Caillaud

L'association Martial Caillaud finance des actions humanitaires dans les pays en voie de développement. Maisons, écoles, orphelinat... depuis sa création, il y a 10 ans, 560 enfants ont ainsi trouvé une structure d'accueil.

A la croisée du sponsoring et du mécénat

Lors de la Transat Jacques Vabre 2007, les organisateurs et partenaires se sont engagés en faveur du développement durable, prenant un certain nombre d'engagements afin par exemple de réduire l'empreinte écologique de l'événement ou encore de développer les dynamiques locales et les échanges Nord-Sud. C'est ainsi que VM Matériaux signe avec Jean Le Cam la Charte "Cap sur le Développement Durable" et lance un nouveau projet au Brésil, dans la continuité des actions déjà réalisées avec l'Association Martial Caillaud. Cinq "Optimists" aux couleurs du monocoque VM Matériaux sont ainsi financés au profit d'une école de voile ouverte aux enfants défavorisés de Salvador de Bahia (lieu d'arrivée de la transat) afin de leur permettre tant de se divertir que d'être guidés vers une formation professionnelle dans la construction navale ou la marine.

Quelques chantiers 2008...

Nouvelle ligne de production menuiseries PVC sur Pontivy (56)

Afin d'accompagner sa croissance, Atlantem équipe en 2008 son site de Pontivy d'une nouvelle ligne de production PVC. Cet investissement, de plus de 1 million d'euros, va lui permettre de porter sa production à 350 menuiseries par jour. Ce centre d'usinage est composé d'une soudeuse à 6 têtes, d'une ébavureuse à 2 têtes et d'une ficheuse. Une équipe de 15 collaborateurs formée et dédiée à cette nouvelle ligne va être constituée.

Nouvel outil de gestion des ressources humaines

Afin de faire face à sa croissance, le Groupe se dote d'un Système d'Information des Ressources Humaines (SIRH). Il englobera la gestion du recrutement, de la formation, des compétences et de la paye. Parallèlement, les gains de productivité obtenus permettront de développer des fonctions RH en région pour un service de proximité.

Deux nouveaux projets humanitaires pour l'Association Martial Caillaud

En 2008, l'association lance deux nouveaux projets humanitaires : un premier en Afrique du Sud où l'association va financer la construction de 2 classes supplémentaires

dans l'école de BAKUBUNG - LEDIG (banlieue de Sun City- Pilanesberg), et un second au Sénégal, à Malika dans la banlieue de Dakar, où il s'agira de financer un collège.

Gouvernance

Le Directoire

• De gauche à droite •

Daniel ROBIN
Directeur Activité Béton
(IUT Gestion)

Dominique BEAUFRAND
Directeur Ressources
Humaines - (ESC)

Jean-Charles CHAIGNE
Directeur
Activité Négocio
(EDHEC)

Bruno CADUDAL
Directeur Activité
Menuiserie
(Ingénieur Agronome)

Philippe AUDUREAU
Président du Directoire
(ESSEC)

Alain MARION
Directeur Général
et Financier (MSG)



Gouvernement d'entreprise

Depuis 1998, la gouvernance de VM Matériaux est organisée en Directoire et Conseil de Surveillance. De cette façon, le Groupe concilie dynamique de développement et prise en compte de l'intérêt des actionnaires. Ce mode de gouvernance permet d'anticiper les risques et d'assurer la transparence des décisions dans le respect des responsabilités incombant à chacun, management ou contrôle. Il favorise les échanges, renforcé par la présence d'experts et de membres indépendants.

Le Directoire définit et met en œuvre la stratégie et les principales orientations du Groupe en accord avec le Conseil de Surveillance.

Il assure la direction et la gestion du Groupe en s'appuyant sur les comités de direction de chaque activité.

Le Conseil de Surveillance assure le contrôle et l'examen régulier des comptes du Groupe et de ses filiales.

Il examine notamment la stratégie du Groupe, sa politique de financement ; il se prononce sur l'approbation des budgets et l'engagement des investissements majeurs. Le Conseil de Surveillance s'est réuni 7 fois en 2007.

Il a institué trois comités spécialisés :

- **le Comité stratégique**, créé début 2003, réunit le Président du Directoire, le Directeur général et certains membres du Conseil de Surveillance à l'initiative de son Président et en fonction des thèmes abordés. Il a vocation à examiner les projets stratégiques du Groupe. Il a été renouvelé début 2008.
- **le Comité d'audit**, créé fin 2007, réunit deux membres du Conseil de Surveillance et deux experts extérieurs en Gestion des risques et Supervision des outils de contrôle.
- **le Comité des rémunérations**, créé en 2001, réunit le Président du Directoire et quatre membres du Conseil de Surveillance. Il a

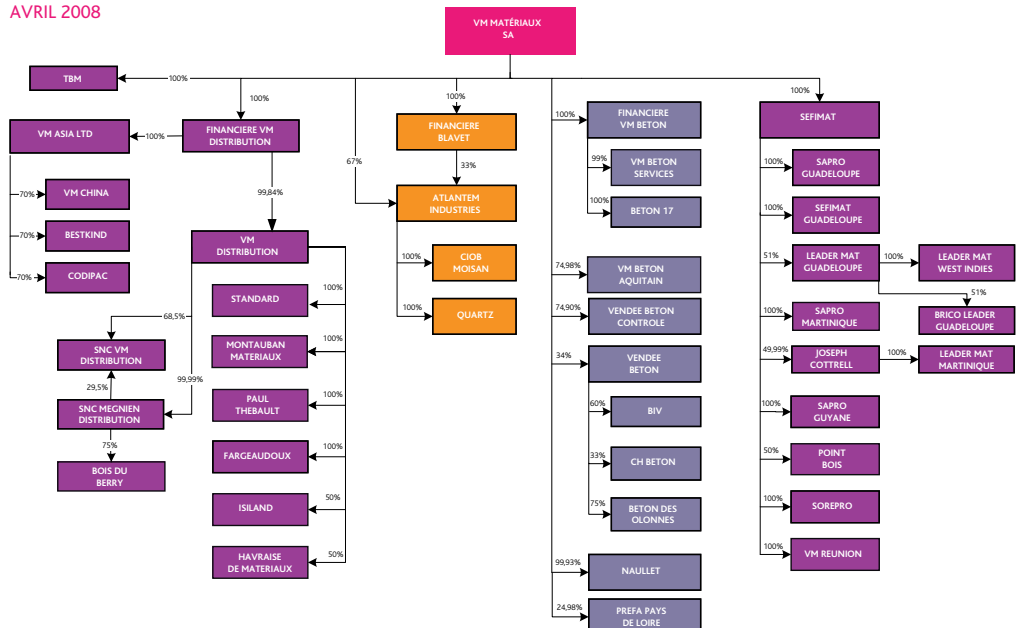
une vocation d'analyse et de consultation en matière de rémunération des dirigeants.

Les Commissaires aux comptes
Nommés par l'Assemblée Générale des actionnaires, les deux cabinets de commissariat aux comptes qui exercent un

mandat chez VM Matériaux sont aujourd'hui : le Cabinet Exco Atlantique à Nantes, nommé le 1^{er} juin 2001 pour six exercices, le Cabinet Boisseau et Associés à La Roche-sur-Yon, dont le mandat a été renouvelé le 10 juin 2005 pour six exercices.

ORGANIGRAMME SIMPLIFIÉ DU GROUPE

AVRIL 2008





Le Conseil de Surveillance

En mai 2007, Dominique Caillaud est nommé Président du Conseil de Surveillance et Olivier Robin, Vice-Président.



Pascal CAILLAUD Chirurgien dentiste - Hubert ROBIN Co-fondateur du groupe VM Matériaux - Jérôme CAILLAUD Président de la Baule Nautic
Christian CUNAUD Président du groupe Salmon Arc en Ciel - Dominique CAILLAUD Président du Conseil de surveillance, Gérant de sociétés, député de la Vendée
Olivier ROBIN Vice-Président du Conseil de surveillance, Président des sociétés Peau & Senand - Louis-Marie PASQUIER Directeur Général du groupe Brioche Pasquier
Christophe ROBIN Prothésiste dentaire - Armand FOURNIER Représentant des salariés actionnaires

Le mot

de Dominique Caillaud
Président du Conseil
de Surveillance



VM, une volonté de majorité familiale durable

Je veux confirmer ici l'engagement des familles Caillaud et Robin à conserver durablement une majorité du capital pour assurer un développement régulier et soutenu du groupe VM Matériaux.

Les générations nouvelles de nos familles sont progressivement associées et intégrées à cette ambition de moyen et long terme, qui accepte et prépare sur un cycle long, des conjonctures plus ou moins favorables de nos secteurs d'activités.

VM, une confiance confirmée dans le Directoire

Nos résultats positifs sont aussi le fruit de

relations étroites avec le Président du Directoire et son équipe, de confiance dans leur stratégie et d'une approche commune des enjeux d'avenir.

L'esprit VM, une différence positive

Un épanouissement des femmes et des hommes de VM Matériaux dans un projet professionnel, des relations de qualité avec nos clients et fournisseurs, une ouverture du cœur et des gestes concrets grâce à l'association Martial Caillaud vers les enfants du monde en difficultés, c'est l'esprit VM pour gagner ensemble.



Génération VM et valeurs familiales

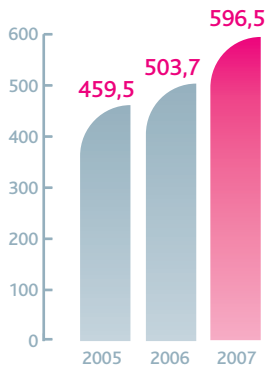
Entreprise attachée à ses valeurs familiales, VM Matériaux cultive cette spécificité à travers le "club Génération VM" créé en 2004. Il réunit régulièrement les dirigeants, actionnaires familiaux et leurs enfants et petits-enfants. Il a pour objectif d'apprendre à mieux connaître l'entreprise et de mieux préparer la nouvelle génération à ses futures responsabilités d'actionnaire.



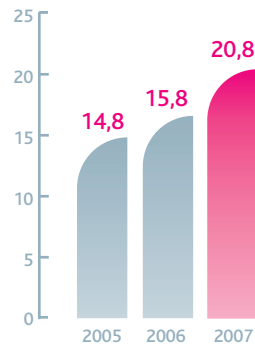
Chiffres

clés

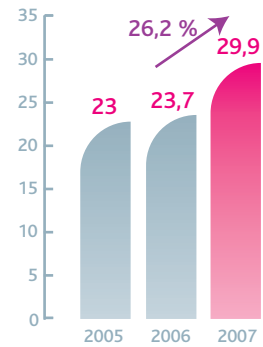
› Evolution du CA annuel consolidé (M€) : + 18,4 %



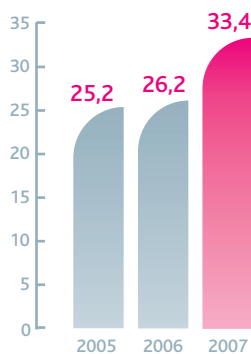
› Résultat net part du groupe (M€) : + 32,4 %



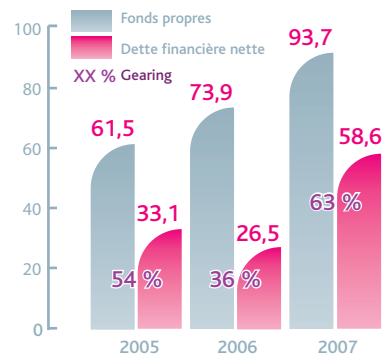
› Marge brute d'autofinancement (M€) : + 26,2 %



› Résultat opérationnel courant (M€) : + 27,5 %



› Evolution du ratio Dettes financières / Fonds propres

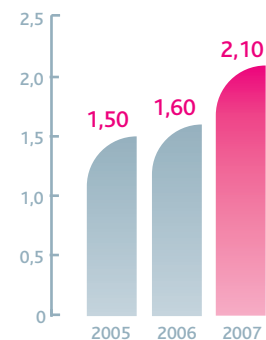


Vie boursière

› Evolution du titre VM Matériaux



› Dividende par action (M€) : + 31,2 %



*Lors de la prochaine Assemblée Générale fixée au 23 mai 2008, il sera proposé un dividende de 2,10 euros par action soit une progression de 31,2%.



› Compte de résultat au 31/12/2007 (M€)

	2007	2006	Var
Chiffre d'affaires	596,5	503,7	+ 18,4 %
Résultat opérationnel courant	33,4	26,2	+ 27,5 %
Marge opérationnelle courante	5,6 %	5,2 %	-
Résultat net	21,2	16,3	+ 30 %
Marge nette	3,5 %	3,2 %	-
Résultat net part du groupe	20,8	15,8	+ 32,4 %

› Chiffre d'affaires en M€ du 1^{er} trimestre 2008 : 13,2 %*

Chiffre d'affaires consolidé	
1 ^{er} trimestre 2008	159,8
1 ^{er} trimestre 2007	141,2
Variation %	13,2 %

* 5,1 % à périmètre constant

› Bilan simplifié au 31/12/2007 (M€)

Actif	2007	2006
Immobilisations	115	86
Stocks	84	74
Clients	104	94
Autres actifs circulants	27	9
Disponibilités	11	11
TOTAL	341	274

Passif	2007	2006
Capitaux propres	94	74
Passif non courant	49	32
dont dettes	38	15
Passif courant	198	168
TOTAL	341	274



› Données par action (€)

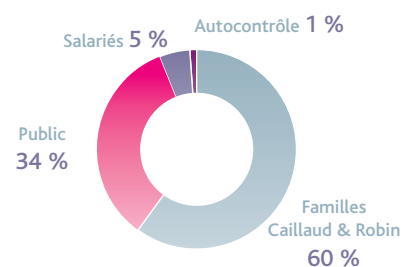
Données par action	2007	2006	Variation
Nombre d'actions 31/12	2 734 721	2 741 502	-
BPA*	7,62	5,75	32,7 %
CFPA**	10,94	8,65	26,5 %
ANPA***	34,28	26,95	27,2 %
Dividende	2,10	1,60	31,3 %

* Bénéfice net par action

** Cash Flow = Résultat net + dotations aux amortissements

*** Actif net par action

› Répartition du capital au 31/12/2007



Implantations

Négoce Métropole

Dépt	Agence	Bois panneaux	Carrelage, Sanitaire & Aménagement ext.	Gros-œuvre & Couverture	Quinquillerie & Outillage	Menuiserie, Parquet & Revêtements de sol	Plaque de Plâtre & Isolation	Travaux publics : Assainissement & Voirie	Autres
14	HM Giberville - Tél. 02 31 72 28 28			GO	x		x	AS	
	HM Fontaine-Étoupefour - Tél. 02 31 26 44 00	x	A	GO	x	M + P	x	AS	
16	SIMA - Angoulême - Tél. 05 45 61 07 84	x			x	x	x		
	VM Sumaca Champniers - Tél. 05 45 69 29 29		x			x			
	VM Sumaca Roulet - Tél. 05 45 66 42 20		x	x	x	x	x	AS	
17	SIMA - Aytré - Tél. 05 46 30 06 30	x			x	x	x		
	Paul Thébault - La Rochelle - Tél. 05 46 34 87 88	x	x	x	x	x	x	x	Centrale BPE *
	VM Oléron - Tél. 05 46 47 23 08		x	x	x	x	x	x	
	VM Rochefort - Tél. 05 46 87 16 22		x	x	x	x	x	x	Centrale BPE *
	VM Bois Royan - Tél. 05 46 05 01 34	x			x	x	x		
	VM Lalarderie Carrelage - Tél. 05 46 05 02 92		x						
	VM Lalarderie Matériaux - Tél. 05 46 05 63 55			x	x		x	x	
	VM Saintes - Tél. 05 46 74 81 00		x	x	x	x	x	x	Centrale BPE *
19	VM Brive - Tél. 05 55 87 50 60		x	x	x	x	x	AS	
24	M.C.F. - Bergerac - Tél. 05 53 57 37 02					x			
	VM Bergerac - Tél. 05 53 63 77 00	x	x	x	x		x	x	
	VM Le Buisson de Cadouin - Tél. 05 53 22 00 21		x	x	x	x	x	x	Centrale BPE *
	VM Piegut Pluviers - Tél. 05 53 56 46 11		x	x	x	x	x	x	
	VM Sarlat Carrelage - Tél. 05 53 31 51 58		x						
	VM Sarlat Matériaux - Tél. 05 53 31 51 51		A	x	x	x	x	x	
	VM Trélissac - Tél. 05 53 04 45 45		x	x	x	x	x	AS	
33	Fargeaudoux - Eysines - Tél. 05 56 28 56 28	x							
	Isiland (participation à 50 %) - Eysines - Tél. 05 57 93 22 00								Portes de placards
	VM Biganos - Tél. 05 56 03 94 00		x	x	x	x	x	x	
	VM Bordeaux Bois - Tél. 05 57 77 34 34	x				x	IS		
	VM Bordeaux Matériaux - Tél. 05 57 77 34 30		A	x	x		x	AS	
	STANDARD - Bordeaux - Tél. 05 56 86 55 05					x			
36	Bois du Berry - Eguzon Chantôme - Tél. 02 54 47 43 37	x		x		x	x		
	BMO - Le Blanc - Tél. 02 54 28 09 00		x	x		x	x	AS	Mr Bricolage
37	VM SIMA Tours - Tél. 02 47 85 09 05	x			x	x	x		
41	SBMC - Saint-Aignan-sur-Cher - Tél. 02 54 71 65 65	x	x	x	x	x	x	AS	Mr Bricolage
44	VM Ancenis - Tél. 02 40 96 00 15		A	x	x	x	x	AS	
	VM Carquefou - Tél. 02 51 85 05 85		A	x	x	x	x	AS	
	VM Guérande - Tél. 02 40 24 97 04		x	x	x	x	x	AS	
	VM La Plaine-sur-Mer - Tél. 02 51 74 27 40		A	x	x	x	x	AS	
	VM Carital Orvault - Tél. 02 51 77 82 00		C + S			P			
	VM Saint-Herblain - Tél. 02 40 92 18 48		A	x	x	x	x	AS	
	VM Saint-Philbert de Grand Lieu - Tél. 02 40 78 76 53		x	x	x	x	x	AS	
	VM Carital Treillières - Tél. 02 40 94 69 01		C + S						
	VM Trignac - Tél. 02 40 45 90 90	x			x	x	x		
	VM Vertou - Tél. 02 40 03 16 36	x	A	x	x	x	x	AS	Centrale BPE *
	46	VM Prayssac - Tél. 05 65 22 42 10	x		x	x	x	x	AS
47	VM Agen - Tél. 05 53 96 46 46	x	x	x	x	x	x	AS	
	VM Villeneuve sur Lot - Tél. 05 53 49 40 49	x	x	x	x	x	x	x	
49	VM Angers - Tél. 02 41 43 42 60		A	x	x	x	x	AS	
	VM Avrillé - Tél. 02 41 42 33 33		A	x	x	x	x	AS	Centrale BPE *
	VM Cholet - Tél. 02 41 65 13 07		x	x	x	x	x	AS	Station Béton
	SBM Les Rosiers-sur-Loire - Tél. 02 41 38 06 06		A	x	x	x	x	AS	
76	HM Goderville - Tél. 02 35 27 76 92	x	C + A	x	x	x	x	AS	
	HM Le Havre - Tél. 02 35 53 69 69	x	C + A	x	x	x	x	x	
	HM Fresquiennes - Tél. 02 35 32 51 99	x	C + A	x	x	M + P	x	AS	
	HM Le Houleme - Tél. 02 35 76 39 39	x	C + A	x	x	M + P	x	AS	
	HM Petit-Quevilly - Tél. 02 35 72 26 58	x	C + A	x	x	M + P	x	AS	



Dépt	Agence	Bois panneaux	Carrelage, Sanitaire & Aménagement ext.	Gros-œuvre & Couverture	Quinquillerie & Outillage	Menuiserie, Parquet & Revêtements de sol	Plaque de plâtre & Isolation	Travaux publics : Assainissement & Voirie	Autres
79	VM Bressuire - Tél. 05 49 65 09 12		x	x	x	x	x	x	Centrale BPE *
	VM Niort - Tél. 05 49 77 24 00		x	x	x		x	AS	Centrale BPE *
	Niortaise de Matériaux Niort - Tél. 05 49 33 11 71		A	x	x	x	x	AS	
	SIMA Niort - Tél. 05 49 17 22 22	x			x	x	x		
	MDO Parthenay - Tél. 05 49 94 17 99		x	x	x	x	x	AS	
	VM Thouars - Tél. 05 49 66 43 26	x	x	x	x	x	x	AS	
	VM TP - Aiffres - Tél. 05 49 77 86 95								x
82	VM Montauban - Tél. 05 63 63 00 69	x		x	x	x	x		
	Montauban Matériaux - Tél. 05 63 63 11 11		A	x	x		x	AS	
85	VM Aizenay - Tél. 02 51 94 60 13		x	x	x	x	x	AS	
	VM Beauvoir-sur-Mer - Tél. 02 51 49 78 68		x	x	x	x	x	AS	
	VM Boufféré - Tél. 02 51 48 83 95	x	x	x	x	x	x	AS	
	VM La Châtaigneraie - Tél. 02 28 13 91 00		A	x	x	x	x	AS	Centrale BPE *
	VM La Roche-sur-Yon Nord Carreaux Décor - Tél. 02 51 62 38 23		x			LSS	x		
	VM La Roche-sur-Yon Sud - Tél. 02 51 62 25 96	x	A	x	x	x	x	x	
	VM Expo - Le Château d'Olonne - Tél. 02 51 22 19 87		x			LSS			
	Rousseau Matériaux - Le Château d'Olonne - Tél. 02 51 21 40 07	x	A	x	x	x	x	AS	Blocs Béton
	VM Les Herbiers - Tél. 02 51 67 21 21		x			LSS	P + R		
	VM ORH - Les Herbiers - Tél. 02 51 66 93 49		A	x	x	x	x	AS	
	VM L'île d'Yeu - Tél. 02 51 58 77 58		x	x	x	x	x	AS	
	VM Longeville-sur-Mer - Tél. 02 51 33 32 76		x	x	x	x	x	AS	
	SIMA Luçon - Tél. 02 51 56 18 18	x				x	x		
	Niortaise de Matériaux - Nalliers - Tél. 02 51 30 90 10		A	x	x	x	x	x	
	VM Olonne-sur-Mer - Tél. 02 51 21 04 66		A	x	x	x	x	AS	
	VM PISCINES - Olonne-sur-Mer - Tél. 02 51 21 08 13								Spécialiste piscines
	VM Pouzauges - Tél. 02 51 57 03 73	x	A	x	x	x	x	AS	
VM Challans - Tél. 02 51 49 14 14			x	x	x	x	x		
VM Saint-Gilles Croix-de-Vie - Tél. 02 51 55 11 51		x	x	x	x	x	AS		
86	BMO Châtelleraut - Tél. 05 49 02 35 00	x	x	x	x	x	x	AS	Mr Bricolage
	BMO Chauvigny - Tél. 05 49 47 20 20		x	x	x	x	x	AS	Mr Bricolage
	SBM Mirebeau - Tél. 05 49 50 61 00			x		x	x	AS	Mr Bricolage
	VM Poitiers - Tél. 05 49 46 19 41		A	x	x	x	x	x	
	SNBM Vouneuil-sous-Biard - Tél. 05 49 37 50 00	x	x	x	x	x	x	AS	Station Béton
87	VM Limoges - Tél. 05 55 30 29 22		x			x	x		
	VM Penicaud Bâtiment - Tél. 05 55 42 44 70	x	x	x	x	x	x	AS	



C = carrelage
R = revêtement de sols
LSS = libre service spécialisé

P = parquet
A = aménagement extérieur
GO = gros œuvre

S = sanitaire
IS = isolation

AS = assainissement
M = menuiserie

Négoce Outre-Mer

Dépt	Agence	Bois panneaux	Carrelage, Sanitaire & Aménagement ext.	Gros-œuvre & Couverture	Quinquillerie & Outillage	Menuiserie, Parquet & Revêtements de sol	Plaque de plâtre & Isolation	Travaux publics : Assainissement & Voirie	Autres
97	Brico Leader Guadeloupe - Les Abymes - Tél. 05 90 48 26 90	x		x	x	x	x		
	Cottrell Martinique - Le Lamentin - Tél. 05 96 50 39 16	x	x	x	x	x	x	x	Peinture
	Cottrell Martinique - Schoelcher - Tél. 05 96 61 37 50	x	x	x	x	x	x	x	Peinture
	Cottrell Martinique - Sainte-Marie - Tél. 05 96 69 46 60	x	x	x	x	x	x	x	Peinture
	Cottrell Martinique - Le Marin - Tél. 05 96 74 96 67	x	x	x	x	x	x	x	Peinture
	Cottrell Martinique - Mangot Vulcin - Tél. 05 96 39 15 15	x		x	x	x	x	x	
	Cottrell Martinique - Ducos - Tél. 05 96 77 35 97								Négoce produits piscine
	Leader Mat Guadeloupe - Baie Mahault - Tél. 05 90 32 64 80	x		x	x	x	x		
	Leader Mat Martinique - Le Lamentin - Tél. 05 96 66 69 57	x		x	x	x	x		
	Leader Mat West Indies - Saint-Martin - Tél. 05 90 27 80 12	x	x	x	x	x	x		
	Point Bois Guyane - Cayenne - Tél. 05 94 30 58 77	x			x	x	x		
	SAPRO Guadeloupe - Point à Pitre - Tél. 05 90 25 22 54		x		x	x	x		Peinture
	SAPRO Guyane - Cayenne - Tél. 02 51 94 04 41		x		x	x	x		Peinture
	SAPRO Martinique - Fort de France - Tél. 05 96 50 67 67		x		x	x	x		Peinture
	SOREPRO La Réunion - Le Port - Tél. 02 62 43 42 70		x		x	x	x		Peinture
	SOREPRO La Réunion - Sainte-Clotilde - Tél. 02 62 29 39 39		x		x	x	x		Peinture
	SOREPRO La Réunion - Saint-Pierre - Tél. 02 62 25 96 99		x		x	x	x		Peinture
	VM Guadeloupe - Point à Pitre - Tél. 05 90 38 08 43	x		x	x				
	VM La Réunion - Saint-Pierre - Tél. 02 62 32 33 33	x		x					



Négoce Chine

Ville	Agence	Bois panneaux	Carrelage, Sanitaire & Aménagement ext.	Gros-œuvre & Couverture	Quinquillerie & Outillage	Menuiserie, Parquet & Revêtements de sol	Plaque de plâtre & Isolation	Travaux publics : Assainissement & Voirie	Autres
Hong Kong	Bestkind		x					x	Pierres naturelles
	Codipac		x						
Xiamen (RPC)	San Xiang Da* - Tél. +86 592 50 40 211		x					x	
Shenzhen	VM Distribution - Bureau de représentation Tél. +86 755 820 739 10		x						

C = carrelage
R = revêtement de sols
LSS = libre service spécialisé

P = parquet
A = aménagement extérieur
GO = gros œuvre

S = sanitaire
IS = isolation

AS = assainissement
M = menuiserie

Menuiserie

Dépt	Agence	Charpente	Menuiserie
10	SCTPI - Maizières la Grande Paroisse - Tél. 03 25 21 00 66		x
17	Le Dannois - Le Gua - Tél. 05 46 22 82 21	x	
22	Atlantem Hillion - Tél. 02 96 72 60 28		x
31	Quartz Portet-sur-Garonne - Tél. 05 34 46 86 86		x
35	Atlantem Fougères - Tél. 02 99 99 21 96		x
49	Cholet - Service Commercial négoce - Tél. 02 41 75 23 82		x
56	CIOB Moisan - Pleugriffet - Tél. 02 97 22 40 40	x	
	Atlantem Pontivy - Tél. 02 97 25 95 60		x
85	INCOBOIS - Saint-Georges de Montaigu - Tél. 02 51 48 96 30	x	
95	Quartz - Herblay - Tél. 01 34 50 44 60		x



Béton

Dépt	Agence	BPE **	BPI ***	
17	Béton 17 (filiale deThébault, activité négoce) - Tél. 05 46 37 87 91	x		
	VM Rochefort - Tél. 05 46 87 10 35	x		
	VM Saintes - Tél. 05 46 74 81 02	x		
24	VM Le Buisson - Tél. 05 53 23 41 42	x		
33	VM Béton Aquitain Carbon-Blanc - Tél. 05 57 77 34 32	x		
	VM Béton Aquitain Villenave d'Ornon - Tél. 05 57 35 80 70	x		
	VM Biganos - Tél. 05 56 03 94 03	x		
35	B.I.V. Rennes - Tél. 02 99 60 89 89	x		
44	C.H. Béton Héric - Tél. 02 40 57 99 20	x		
	VM Vertou - Tél. 02 40 34 56 72	x		
49	C.H. Béton Candé - Tél. 02 41 92 55 55	x		
	VM Avrillé - Tél. 02 41 42 46 46	x		
79	VM Bressuire - Tél. 05 49 65 05 67	x		
	VM Niort - Tél. 05 49 77 24 01	x		
85	Béton des Olonnes - Tél. 02 51 95 14 35	x		
	Naullet - La Roche-sur-Yon (siège et usine Les Coux) - Tél. 02 51 37 30 37		x	
	Naullet - La Roche-sur-Yon (usine Préfa de Belleplace) - Tél. 02 51 05 28 20		x	
	P.P.L. - Saint-Georges de Montaigu - Tél. 02 51 48 93 00		x	
	P.P.L. - L'Aiguillon-sur-Vie - Tél. 02 51 22 81 82		x	
	Vendée Béton Challans - Tél. 02 51 93 09 87	x		
	Vendée Béton Montaigu - Tél. 02 51 94 04 41	x		
	Vendée Béton L'Aiguillon-sur-Vie - Tél. 02 51 22 89 56	x		
	Vendée Béton Longeville - Tél. 02 51 20 40 00	x		
	Vendée Béton La Barre de Monts - Tél. 02 51 93 85 32	x		
	Vendée Béton La Roche-sur-Yon Sud - Tél. 02 51 47 90 76	x		
	Vendée Béton La Roche-sur-Yon Nord - Tél. 02 51 37 20 92	x		
	Vendée Béton Contrôlé (VBC) - Sainte-Florence - Tél. 02 51 66 02 87	x		
	Vendée Béton Contrôlé (VBC) - Mortagne-sur-Sèvre - Tél. 02 51 65 14 85	x		
	Agence Rousseau Matériaux (unité de production de blocs béton) - Tél. 02 51 22 08 27			x
	VM Béton Services - Tél. 02 51 42 80 00		Labo R&D	
	VM La Châtaigneraie - Tél. 02 28 13 91 09	x		

* Opération en cours d'agrément par les autorités chinoises (1/04/08)

**BPE = Centrale de production de béton prêt à l'emploi

***BPI = Site de production de béton préfabriqué et industriel



www.vm-materiaux.fr

Siège social : Route de la Roche-sur-Yon - BP 7
85260 L'Herbergement
Tél. 02 51 08 08 08 - Fax 02 51 42 47 90
E-mail : vm@vm-materiaux.fr



alphaoms
Photo bateau : Benoit Stichelbaut
Papier qualité environnementale